

# Sales Engineer / Controller (m/w/d)

(Medical Technology AG, Rapperswil SG, 80-10%, vor Ort)

## Werden Sie Teil unseres Teams, und fördern Sie eine Kultur der Innovation.

### Erlauben Sie an dieser Stelle, dass wir uns vorstellen...

Wir sind ein weltweit tätiges Familienunternehmen, das durch nachhaltiges und verantwortungsbewusstes Handeln zur Verbesserung des Lebensstandards beiträgt. Wir sind ein attraktiver Arbeitgeber mit einer wertorientierten Unternehmenskultur, die auf Vertrauen, Wertschätzung und kontinuierlicher Verbesserung basiert.

**Weidmann Medical Technology** ist ein zuverlässiger Partner für hochwertige Kunststoffspritzgussteile im medizinischen Bereich mit dem Ziel, einen Beitrag zur besseren Gesundheit der Patienten zu leisten. Dabei nutzen wir unsere Erfahrung durch hochqualifizierte und engagierte Mitarbeiter, die sich auf eine kontinuierliche Verbesserung in allem, was wir tun, konzentrieren.

Erfahren Sie mehr über uns [in LinkedIn](#) [f Facebook](#)

### Die Rolle...

Unterstützt den Vertrieb mit technischer Expertise, um Produkte an Kundenbedürfnisse anzupassen und überwacht die Finanzen, analysiert Kosten und sorgt für die Einhaltung des Budgets.

### Wie Sie etwas bewirken werden...

- Konzeptionierung und Auslegung von Produktionsanlagen, Strukturierung und Erstellung von Angeboten
- Angebotsprozessdefinition und -optimierung sowie Koordination der Fachabteilungen während Angebotsphasen
- Anwendung der Kalkulations- und Angebotsvorlagen
- Business Case Bearbeitung und Überprüfung, in Zusammenarbeit mit dem Standort Controlling
- Überwachung der Nachhaltigkeitsentwicklung
- Teilnahme an Messen

### Was bringen Sie mit...

- Technische Grundausbildung mit technischem Wissen in der Kunststoff-Spritzguss-Technologie und Automation
- Weiterbildung in Betriebswirtschaft
- Ausgewiesene Erfahrung im Projektmanagement
- Eine gewinnende, ehrgeizige Persönlichkeit mit einer guten physischen und emotionalen Belastbarkeit
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft

### Was bieten wir?

- Beteiligung der Firma an einem Jahres-Streckenabo zu 50% und der MA erhält zusätzlich den gesamten Verkehrsverbund (ZVV/Ostwind)
- Jahresarbeitszeit (basierend auf 40-Stunden Woche) mit flexiblen Arbeitszeiten
- Überdurchschnittliche Lohnfortzahlung bei Unfall oder Krankheit
- Eigene Cafeteria mit Essensmöglichkeit zu günstigen Preisen
- Zentrale Lage mitten in Rapperswil mit naher öV-Anbindung und vielen Restaurants und Einkaufsmöglichkeiten

Wir freuen uns darauf, bald von Ihnen zu hören!

Bitte **bewerben** Sie sich bei:

Hanspeter Egger, HR Manager

[hanspeter.egger@weidmann-group.com](mailto:hanspeter.egger@weidmann-group.com)

+41 55 221 42 38

BEI WEIDMANN SETZEN WIR UNS FÜR CHANCENGLEICHHEIT UND WACHSTUM FÜR ALLE EIN. WIR SIND ÜBERZEUGT, DASS EIN VIELFÄLTIGES UND INTEGRATIVES ARBEITSUMFELD DAS GEGENSEITIGE VERSTÄNDNIS UND DIE INNOVATION UNSERES UNTERNEHMENS FÖRDERT.

# WEIDMANN